

事業の様々なお悩みに 最適なアドバイザーを マッチングします！

- 新規分野に参入したいけど、ノウハウがないので不安
- 海外に売り込みたいが伝手がない…
- 新製品をどう売り込むのが効果的？ 等々…

⇒登録者数 49 万人を超える中から最適なアドバイザーをマッチング！
あらゆる業界のどんな相談にも対応可能です。

20 社程度 (原則 1 回の相談となります)

費用：無料

対象：市内に本店を置く中小企業 (原則)

実施方法：オンライン (zoom)

申込み・詳細はホームページを
ご覧ください。

お問い合わせ先：戸田市経済戦略室
☎048-441-1800 (内線 374)
keizai@city.toda.saitama.jp



戸田市スポットコンサルとは？

「ビザスク interview※」を活用するもので、市内企業が費用負担なしで 1 時間のスポットコンサルを受けられる仕組みです。

※ビザスク interview とは、個人の持つ知見と企業のビジネス上の課題をマッチングし、ビジネス課題の相談ができる仕組みです。新規事業や業務改善の課題を抱える企業や各種調査を行う企業が幅広く活用しています。



利用の流れ

相談申込
アドバイザー候補者の確認

アドバイザー確定

相談準備

相談

- 市に申込書一式を提出
- アドバイザー候補者を確認

- アドバイザーを選択
- 相談日程を調整

- 議題や事前資料の準備、送付

- オンライン(zoom)

※相談当日は、市担当者がオブザーバーとして参加する場合があります。

※利用は原則1社につき1回となります。

※予算額に達し次第終了となります。

部署毎のご利用シーン例

調新規事業部署 / 研究開発部署 / デザイン部署

- 顧客課題 / ニーズに関する顧客ヒアリング
- 業界構造などに関する有識者ヒアリング
- 事業 KPI への助言などに関する有識者ヒアリング
- 技術的課題に関する企業 OB への相談

経営企画部

- 投資検討 / 前の有識者への業界動向調査
- 社内向けレポート作成に向けた有識者ヒアリング
(他業界先行事例やスタートアップ起業家への
最先端事例のヒアリングなど含む)

マーケティング / 営業部署

- 顧客層への製品評価等に関するヒアリング
- ステークホルダーへの業界動向に関するヒアリング
- 企業 OB や業界関係者へのヒアリング
- 業界の定点観測を目的とした関係者へのヒアリング

その他

- 業務課題解決に向けた他社先行事例のヒアリング
- 自己研鑽など研修用途での社員利用
- 管理職育成を目的としたメンターアサイン
(project)



申込・詳細は下記 HP より

<https://www.city.toda.saitama.jp/soshiki/214/keizai-spotconsul.html>

戸田市スポットコンサル

検索



お問い合わせ先：戸田市経済戦略室 ☎048-441-1800 (内線 374) keizai@city.toda.saitama.jp